

2021 年 11 月 1 日

イー・ギャランティ、東日本銀行と  
決済サービス「eG Collect」「eG Pay」のビジネスマッチング契約を締結

イー・ギャランティ株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：江藤 公則）は、当社子会社（イー・ジー・ペイメント株式会社、以下まとめて「当社グループ」という）が提供する「eG Collect」「eG Pay」について、東日本銀行とビジネスマッチング契約を締結いたしました。



「eG Collect」「eG Pay」は請求書発行・入金管理・代金回収等の事務を当社グループにアウトソーシングできるサービスです。また、お客様のご希望に応じて当社グループが請求書を買取ることで、早期資金化を実現することもできます。

当社グループは、保証サービスを中心に事業を展開する中で培ったリスク引受力を活用して、DX サービスや決済サービスの提供を拡大しています。

今般、2014 年に保証サービスのビジネスマッチング契約を締結し、多くのお客様をご紹介いただいている東日本銀行との提携を拡大し、新たに決済サービス「eG Collect」「eG Pay」を、東日本銀行のお客様へご提供できることとなりました。これにより東日本銀行は、法人向けサービスのラインナップを拡充できます。東日本銀行と当社グループは、企業の与信管理だけでなく、事務負担や資金繰りの課題を解消する等、企業の事業活動の支援を強化してまいります。

■ 「eG Collect」とは

企業間取引で発生する請求書発行・入金管理・代金回収等の一連の業務を当社グループが代行するサービスです。お客様は、お取引先に対する請求情報を当社グループへ連携するだけで、一連の業務を当社グループにアウトソースすることができます。また、お取引先からの入金支払期日より遅れた場合には、当社グループがお取引先に代わって販売代金をお支払い(※1)するため、お客様は未回収リスクを抱えずに取引することができます。

(※1) ご契約時に定める限度額の範囲内に限ります。

■ 「eG Pay」とは

「eG Collect」のオプションであり、当社グループが請求・決済業務を代行しているお取引先について、お客様が専用 WEB ページから申し込むだけで、3 営業日後に当社グループからお客様の口座へ代金をお振込みするサービスです。売掛金を早期資金化することで、資金繰りの改善や、事業拡大に向けた投資が実現できます。

<メリット>

◎売り手企業（東日本銀行のお客様）

- ◆ 入金遅延等のリスクを抱えずに、安心して掛け売りができる。
- ◆ 請求・決済業務がアウトソーシングでき、業務効率化につながる。
- ◆ WEB で申し込むだけで、売掛金を早期資金化できる。

◎買い手企業（お客様の販売先）

- ◆ 後払いで、商品やサービスを購入できる。
- ◆ 従来通り請求書払いができる。

■イー・ギャランティグループについて

イー・ギャランティグループは、「Innovation in finance」という使命のもと、保証サービスを軸に、企業がリスクをやり取りする際のプラットフォーマーとして事業を展開してきました。リスクを引き受ける社数は、累計 16 万社にのぼり、年間の企業審査数は約 30 万社、保証残高は 6,900 億円を超えています(※2)。その中で集まる、取引情報を中心としたビッグデータや、全国の地域金融機関との提携による販売ネットワーク、フィンテック企業等のパートナーと提供する最新のテクノロジーを武器に、企業が求める新しい金融サービスの提供に取り組んでいきたいと考えています。

(※2) 2021 年 9 月末時点

会社名 : イー・ギャランティ株式会社 eGuarantee, Inc. (<https://www.eguarantee.co.jp/>)  
住所 : 東京都港区赤坂 5-3-1 赤坂サカス内 赤坂 Biz タワー37 階  
設立年月日 : 2000 年 9 月 8 日  
代表者 : 代表取締役社長 江藤 公則  
資本金 : 30 億 9765 万円 (2021 年 3 月 31 日現在)  
上場取引所 : 東京証券取引所市場第一部 (8771)

■本件に関するお問い合わせ先

イー・ギャランティ株式会社 担当 : 藺田 怜奈 (ソノダ レイナ)

TEL : 03-6327-3031

E-MAIL : [info@eguarantee.co.jp](mailto:info@eguarantee.co.jp)